



## 亲爱的TREK中国经销商：

又到了一年一度的全国经销商大会的金秋时节了，TREK中国全体员工及我本人非常期待能和你们相聚在这个10月。此次大会中，我们除了将为您展示令人振奋的2010年产品系列，还会推出TREK中国在2010年的市场推广规划以及全新的经销商服务战略。且这次经销商会的地点是在北京城区北部的一个俄罗斯风格的城堡酒店举行，你们将在异域风情中体会骑行TREK的乐趣，相信你们一定会乐在其中，不虚此行的！

在此我要感谢你们在2009年度与TREK的精诚合作，我认为你们做了非常正确的选择，原因有以下几点：一，我们是一个实力雄厚的大公司。从全球的自行车的销售业绩排名来看，我们是第一位的：我们高于捷安特，高于闪电以及美利达。众所周知：在选择合作伙伴时，规模的大小意味着稳定性。你们选择的合作伙伴是否是成功的并且是否能长期保持成功对你们的生意至关重要。二，我们真正了解产品。我们与我们的竞争对手的根本区别就在于设计，我们有一大批专门从事产品设计的研发人员每天骑着我们的产品上班下班甚至午间休息时也要出去骑上一圈，这些设计人员每天花在骑用我们的产品的的时间使得我们可能生产出世界上最棒的产品。这也正是为什么在过去的11年中TREK曾9次获得了环法大赛的冠军。三，我们关心经销商是否成功。这是我们在全球任何一个国家任何一个地区与任何一个经销商建立长期合作的基本生意经。我们致力于让与我们紧密合作的经销商获得最大程度的成功！

2009年对全球经济来说是非常具有挑战性的一年，但TREK可以非常自豪地说：在这个经济动荡的年头我们仍然在保持持续增长并且还会创下新的销售和利润的历史纪录。在这样的艰难时刻我们仍能如此成功取决于很多的因素，其中有一个重要的原因就是这些年来一直不断地在帮助全球的经销商来更好地经营他们的生意，这也是确保即便是在经济形势不好的情况下同样能做好生意的秘方。TREK在中国市场追求的是长足的发展，我们着眼于与你们每个经销商能够在未来的很多年保持互惠互利的友好合作关系。我们希望在2010年可以使你们每个经销商都获得成功！

最后，我还要说我们所在的行业是个非常棒的行业，是个对社会有着积极效应的行业。有更多人骑行，就会有更好的环境，就会有更多人健康，就会有更幸福的生活。请让你们的员工更多地加入到骑行的队伍当中来吧！

期待着与你们在北京相会！

**Trek Asia Director**  
**崔克自行车亚太区总裁**

**Philip McGlade**  
**菲利普 麦克格雷德**

2009年10月10日

## 会议时间

10月 26日18:00—20:00 欢迎自助餐

(请于10月26日在北京朝阳区水碓子北里1-3号万科底商TREK专卖店集合乘坐大巴前往酒店, 大巴在中午12点, 下午2点, 5点, 各发一班, 如果没有赶上最后5点的一班的或者不愿前往TREK店乘坐大巴的经销商请自行解决交通问题, 具体酒店地址见附图。TREK专卖店联系方式: 010-59079626)

10月27日-28日 会议 (具体会议日程将在26日晚发布, 会议地点在拉菲特城堡俄餐厅)

10月29日上午 10点大巴酒店出发前往市区 (朝阳公园附近)

## 会议地点

北京拉菲特城堡饭店

## 联系人

巩 剑 (135-0128-2737)

贺 明 (139-1095-4047)

孟小刚 (138-1138-9139)

崔 颢 (139-1155-9225)

刘 莹 (134-2605-3409)

公司电话: 010-8459-5392

## 注意

公司在酒店大堂设有TREK接待台, 将在接待台发放酒店房间钥匙, 经销商礼包, 早餐券以及会议日程安排表, 请大家务必到达酒店后进行签到。由于本次会议地点离市区较远请大家合理的安排往返行程航班和车次。

